

2022년 GSIP 선도기업별 주요 지원내용

선도기업명	유/무상	주요 지원내용	
		지원과제 수행기간 내 (2022.6.~2022.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2022.12.~)
아마존 웹서비스즈 코리아 (Amazon WebServices)	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 파트너사 전용 기술 문서 <ul style="list-style-type: none"> · SaaS 서비스 구축을 지원하기 위해 고안된 기술 및 비즈니스 콘텐츠 제공 가능 - 각종 교육행사 <ul style="list-style-type: none"> · AWS 기술역량 강화를 위한 각종 교육 행사 조정(AWSomeday 등) ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 전문가 오피스아워 <ul style="list-style-type: none"> · 국내외 SaaS 전문가와의 Q&A를 위한 별도 시간 운영 및 지원 ○(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 개발 및 테스트 활동을 위한 Innovation Sandbox Credit 지원 <ul style="list-style-type: none"> · AWS 제공 전체 서비스 중 희망 서비스를 선택 사용 가능 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 솔루션 마켓플레이스 <ul style="list-style-type: none"> · SaaS 솔루션 인지도 확보 및 신규 고객 유치를 통한 수익 창출을 위한 AWS 마켓플레이스 등록 기회 제공 및 등록 절차 지원 가능 - AWS 개최 SaaS 관련 이벤트의 부스 또는 발표 참여 통한 홍보 기회 제공 - AWS 소프트웨어 파트너사 공동 마케팅 자료 내 포함하여 홍보 기회 제공 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 파트너사 전용 기술 문서 <ul style="list-style-type: none"> · SaaS 서비스 구축을 지원하기 위해 고안된 기술 및 비즈니스 콘텐츠 제공 가능 - 각종 교육행사 <ul style="list-style-type: none"> · AWS 기술역량 강화를 위한 각종 교육 행사 조정(AWSomeday 등) ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 전문가 오피스아워 <ul style="list-style-type: none"> · 국내외 SaaS 전문가와의 Q&A를 위한 별도 시간 운영 및 지원 ○(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 개발 및 테스트 활동을 위한 Innovation Sandbox Credit 지원 <ul style="list-style-type: none"> · AWS 제공 전체 서비스 중 희망 서비스를 선택 사용 가능 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 솔루션 런칭시 파트너사 PR/인터뷰 등을 통한 홍보지원 - 고객사 POC 요청시 필요 클라우드 인프라 비용 지원 - 신규 고객사 발굴을 위한 공동 프로모션 기획시 필요 클라우드 인프라 비용 지원
	유상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 퍼블릭 클래스 <ul style="list-style-type: none"> · 클라우드 기본 설계 및 개발, 운영을 위한 엔지니어의 인프라 기술 교육 커리큘럼 수강시 지원(50% 이상 할인) ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 소프트웨어 파트너로 AWS 웹페이지 내 별도 등재 - AWS 글로벌(re:Invent) 이벤트 부스 또는 발표 참여 기회 제공 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 퍼블릭 클래스 <ul style="list-style-type: none"> · 클라우드 기본 설계 및 개발, 운영을 위한 엔지니어의 인프라 기술 교육 커리큘럼 수강시 지원(50% 이상 할인 제공) ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 파트너로 AWS 웹페이지 내 별도 등재 - AWS 글로벌(re:Invent) 이벤트 부스 또는 발표 참여 기회 제공

선도기업명	유/무상	주요 지원내용	
		지원과제 수행기간 내 (2022.6.~2022.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2022.12.~)
한국 마이크로 소프트 (Microsoft)	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 기본·중급 교육 <ul style="list-style-type: none"> · Azure Virtual Training Day 교육 (월 1회), Azure 온라인 상시 무상 교육(실습+이론), 개별 기업의 특성에 맞는 심화 교육 제공 ※ 참여기업을 위한 Microsoft Azure 클라우드 기술 문서 제공 - 고급 교육 <ul style="list-style-type: none"> · Azure 기술 워크숍 · SaaS화를 위한 다양한 레벨의 기술적 교육/가이드라인 제공(SaaS개발 기업과 별도 일정 수립) ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 아키텍처 컨설팅 / SaaS 비즈니스 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> · Microsoft SaaS 아카데미 전략 가이드에 기반한 비즈니스 및 아키텍처 컨설팅 진행(SaaS 개발기업과 별도 일정 수립) ○(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 솔루션 출시 및 고객 딜리버리를 위한 Azure PoC Credit 무상 지원(최대 1,000만원 상당/ 3개월) - 초기 개발 단계에서 각종 테스트 및 개발 용도로 사용할 수 있는 Microsoft Azure Credit 무상 지원(약 3백만원 상당 지원/ 1년) - 글로벌 데이터센터 활용 (전세계 최대 66개 리전의 데이터 센터) ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - Microsoft Azure 마켓플레이스 등재를 통한 기업의 SaaS 솔루션 홍보 기회 제공(전세계 고객대상) - Microsoft IP Co-Sell 프로그램을 통한 공동 영업 기회 제공 - Global Reference 제공 및 공동 영업/마케팅 로드맵 제공 - Microsoft 주관의 각종 이벤트에 우선적 초청(Inspire 등) ○(기타) <ul style="list-style-type: none"> - 마이크로소프트 협력 파트너사를 통한 공동 영업 및 마케팅 기회 제공 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 기본·중급 교육 <ul style="list-style-type: none"> · Azure Virtual Training Day 교육 (월 1회), Azure 온라인 상시 무상 교육(실습+이론), 개별 기업의 특성에 맞는 심화 교육 제공 ※ 참여기업을 위한 Microsoft Azure 클라우드 기술 문서 제공 ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 클라우드 전문 기술 파트너를 통한 컨설팅 ○(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 솔루션 출시 및 고객 딜리버리를 위한 Azure PoC Credit 무상 지원(최대 1,000만원 상당/ 3개월) - 초기 개발 단계에서 각종 테스트 및 개발 용도로 사용할 수 있는 Microsoft Azure Credit 무상 지원(약 3백만원 상당 지원/ 1년) - 글로벌 데이터센터 활용 (전세계 최대 66개 리전의 데이터 센터) ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - Azure 마켓플레이스에 참여기업의 SaaS 솔루션 등재를 통한 마케팅 지원 - Global Reference 제공 및 공동 영업/마케팅 로드맵 제공 - Microsoft 주관의 각종 이벤트에 우선적 초청 - 마케팅 홍보 지원 (지원파트너사와 협의) ○(기타) <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 개발 및 구현 완료 후, 마이크로소프트 ISV Partner로써 공동 마케팅 및 영업의 지속적인 협업을 통해 파트너십 지원
	유상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 공인 교육 파트너를 통한 Azure 교육(과정에 따라 1인 110~250만원) - MPN(Microsoft Partner Network) 가입을 통한 클라우드 전문 기술 상시 지원 및 트러블슈팅 지원 (약 55만원~540만원) ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - Microsoft 전문 파트너사를 통한 클라우드 컨설팅 제공(별도 협의) ○(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 무상 지원 외에 추가되는 Azure 사용량은 GSIP 프로그램을 위한 특별 추가 할인을 적용하여 유상으로 공급 - MPN (Microsoft Partner Network) Silver 등급 이상일 경우, Microsoft 365, Azure, Dynamics 365 제품이 포함된 내부 라이선스 사용권 제공 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 국내에서 진행되는 각종 Microsoft 행사에 스폰서로 참여하여 기업 솔루션 홍보 가능(행사별 스폰서 비용 별도 협의) 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 공인 교육 파트너를 통한 Azure 교육(과정에 따라 1인 110~250만원) - MPN(Microsoft Partner Network) 가입을 통한 클라우드 전문 기술 상시 지원 및 트러블슈팅 지원 (약 55만원~540만원) ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - Microsoft 전문 파트너사를 통한 클라우드 컨설팅 제공(별도 협의) ○(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 무상 지원 외에 추가되는 Azure 사용량은 GSIP 프로그램을 위한 특별 추가 할인을 적용하여 유상으로 공급 - MPN (Microsoft Partner Network) Silver 등급 이상일 경우, Microsoft 365, Azure, Dynamics 365 제품이 포함된 내부 라이선스 사용권 제공 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - Microsoft EBC(Executive Briefing Center) 및 MTC(Microsoft Technology Center)를 방문하여 지원(1인 약 500만원) - 국내에서 진행되는 각종 Microsoft 행사에 스폰서로 참여 기업 솔루션 홍보 가능(행사별 스폰서 비용 별도 협의)

선도기업명	유/무상	주요 지원내용	
		지원과제 수행기간 내 (2022.6.~2022.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2022.12.~)
엑셀라스 코리아 (Cybozu)	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 글로벌 클라우드 서비스 플랫폼 kintone 교육 기본 과정 - “Welcome to kintone” 교육 교재 저작권 및 책자 제공 - SaaS 개발을 위한 교육용 kintone 라이선스(1개월) - kintone 개발자 교육 프로그램(개발자 ID 발급) ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - kintone 연계 SaaS 솔루션 개발 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> *온라인 문의 대응 등 - kintone 연계 솔루션 API 및 플러그 인 샘플 제공 ○(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 국내 SaaS 기업 개발을 위한 인프라(cybozu.com) 사이보즈는 PaaS 전문 기업으로서 자체 데이터센터를 보유, 인프라가 포함된 클라우드 서비스 플랫폼, 그룹웨어 제품을 제공하는 기업으로 기존의 IaaS 업체와 같이 가상 서버, 스토리지 등을 임대 판매하는 형태와는 상이함. ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 일본 클라우드 전시회 및 세미나 정보 제공 - 일본어 브로셔 및 동영상 소개 자료 제작 안내 정보 - 사이보즈 kintone Cafe 및 SNS 홍보자료 제공 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 사이보즈 개발자 네트워크 활용(무상) <ul style="list-style-type: none"> · Rest API 및 솔루션 연계 개발사례 제공
	유상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 강사 인건비 : 300천원 X 20h = 6,000천원 - 강의 교재비 : 600천원(한글 번역본 제공) <ul style="list-style-type: none"> *사이보즈 파트너사 강사교육(전문가 과정) ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - kintone 연계 SaaS 솔루션 개발 전문가 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> · 2명 X 20h X 300천원 = 12,000천원 · 품질 관리 컨설팅 및 검수 비용 : 3,000천원 · 개발기업용 kintone 라이선스 비용 : 3,000천원 · 일본 현지 사업화를 위한 제품 포지셔닝 컨설팅(실비) <ul style="list-style-type: none"> *사이보즈 컨설팅본부 전문가 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 제품 마케팅, 고객 마케팅(실비) - 전시회 출전료(실비, 사이보즈 컨퍼런스) <ul style="list-style-type: none"> · 컨퍼런스 사전 등록 및 접수 대행 · 전시부스 임차 및 시설 임대료 · 참가업체 온라인 홍보 및 전시회 현장 업무 지원 등 <ul style="list-style-type: none"> **일본 전시회 참가를 위한 항공 및 숙박비, 교통비 등은 참가업체 각자 부담 - 일본 잠재고객 초청 설명회 개최(실비) <ul style="list-style-type: none"> *개발 업체 준비사항 : 일본어 팜플렛 제작, 일본어 홍보 동영상, 일본어 번역 및 현지인에 의한 감수, 온라인 및 기사광고 비용, 현지통역 비용 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 전문가 과정(유상) <ul style="list-style-type: none"> · 선정 개발기업의 요청에 따른 전문가 과정의 개설 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 일본 현지 제품 설명회 및 비즈니스 간담회 개최(실비) <ul style="list-style-type: none"> · 선정 개발기업의 타겟 잠재고객 초청을 통한 제품 설명 · 사이보즈 kintone 관련 세미나 및 Cafe 행사에 참가 · 관심 기업고객 방문 면담을 통한 초기 영업 지원 - 사이보즈 컨퍼런스 및 전시회 참가(유상) <ul style="list-style-type: none"> · 사이보즈 파트너 행사 참가를 통한 제품 홍보 및 초기 영업 지원 · 일본 각종 IT 전시회 참가정보 제공 및 통역 지원 ○(기타) <ul style="list-style-type: none"> - 일본내 대리점 계약 및 지사설립 지원(실비) <ul style="list-style-type: none"> · 일본 국내 판매대리점 후보기업 소개 및 계약 지원 · 선정 개발 기업의 요청에 따른 일본지사 설립의 지원 - 일본 현지 메인터넌스 체제 구축의 지원(실비) <ul style="list-style-type: none"> · 제품 판매 이후 현지 서포트를 위한 메인터넌스 체제 지원

선도기업명	유/무상	주요 지원내용	
		지원과제 수행기간 내 (2022.6.~2022.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2022.12.~)
세일즈포스닷컴 코리아 (Salesforce.com)	무상	○(교육) - SalesforceTrailhead(Online교육) 통한 상시 무상 교육 제공 · 참여 기업을 위한 교육 가이드 제공 - 기술 역량 강화를 위한 한국파트너 대상 On-demand 교육 무료 초청 · Platform, Architecture 등의 전문가 과정 교육 ○(컨설팅) - 국내 SaaS 전문가와의 컨설팅과 QnA 세션 별도 운영 및 지원 - Salesforce SaaS 전략 가이드, 글로벌 레퍼런스 등을 통한 비즈니스 컨설팅 제공 - Salesforce Global Community를 통한 ISV business & technical 지식과 경험 교류 기회 제공 ○(인프라) - Salesforce Platform을 경험/실습할 수 있는 개발 환경 제공(세일즈포스 파트너사 등록시) ○(마케팅) - Salesforce Korea 주관의 각종 이벤트 우선적 초청 및 발표 참여를 통한 홍보 기회 제공 - Salesforce AppExchange 등록을 통해 선정기업의 SaaS 솔루션 마케팅 기회 제공 ○(기타) - Salesforce ISV Partner 등록을 위한 로드맵과 비즈니스 플랜 컨설팅 - 참여기업의 비즈니스 기회 창출과 인지도 확보를 위한 Salesforce AppExchange Marketplace 온보딩 프로세스 지원	○(교육) - SalesforceTrailhead(Online교육) 통한 상시 무상 교육 제공 · 참여 기업을 위한 Trailhead 교육 가이드 제공 - 기술 역량 강화를 위한 한국파트너 대상 On-demand 교육 · Platform, Architecture 등의 전문가 과정 교육 ○(컨설팅) - 국내 SaaS 전문가와의 컨설팅과 QnA 세션 별도 운영 및 지원 - Salesforce SaaS 전략 가이드, 글로벌 레퍼런스 등을 통한 비즈니스 컨설팅 제공 - 성공 SaaS 국내외 기업과의 성공 사례 스터디 기회 제공 - Salesforce Global Community를 통한 ISV business & technical 지식과 경험 교류 기회 제공 ○(인프라) - Salesforce Platform을 경험/실습할 수 있는 개발 환경 제공(세일즈포스 파트너사 등록시) ○(마케팅) - Salesforce Korea 주관의 각종 이벤트 우선적 초청 및 발표 참여를 통한 홍보 기회 제공 - Salesforce AppExchange 등록을 통해 선정기업의 SaaS 솔루션 마케팅 기회 제공 ○(기타) - SaaS 구현 완료 및 ISV 파트너 등록 완료 후, Salesforce ISV 파트너로서의 지속적인 협업 및 파트너 프로그램 지원
	유상	○(교육) - Salesforce Trailhead Academy(Salesforce 교육 센터)를 통한 심화 expert 교육(과정당 200만원 상당/인) ○(컨설팅) - SaaS 전문 파트너사를 통한 컨설팅(비용 별도 협의 필요) ○(인프라) - 무상 지원 외에 추가되는 개발 환경은 유상으로 공급(할인 제공) ○(마케팅) - Salesforce Dreamforce(Global 최대 연례 행사) 초청(10월/비용 미확정)	○(교육) - Salesforce Trailhead Academy(Salesforce 교육 센터)를 통한 심화 expert 교육(과정당 200만원 상당/인) ○(컨설팅) - SaaS 전문 파트너사를 통한 컨설팅(비용 별도 협의 필요) ○(인프라) - 무상 지원 외에 추가되는 개발 환경은 유상으로 공급(할인 제공) ○(마케팅) - Salesforce Korea 파트너 행사시 부스 참가 기회 제공(Salesforce 파트너사 등록시, 비용 추후 협의) - Salesforce Dreamforce(Global 최대 연례 행사) 초청(비용 미확정)

선도기업명	유/무상	주요 지원내용	
		지원과제 수행기간 내 (2022.6.~2022.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2022.12.~)
한국오라클 (Oracle)	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 오라클 클라우드 이해를 위한 On-Site 교육 <ul style="list-style-type: none"> · 오라클 클라우드 사용 방법 Hands-On 교육 지원 - 혁신적인 오라클 클라우드 교육에 무상으로 참여 가능 <ul style="list-style-type: none"> · 오라클 클라우드 온라인 교육 제공(Oracle Learning Explorer) · 오라클 클라우드 혁신센터(Oracle Cloud Center of Excellence)를 통한 교육 지원 ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 맞춤형 클라우드 아키텍처를 위한 컨설팅 - On-Premise to Cloud 마이그레이션을 위한 기술 컨설팅 - 기술 미팅 논의 요청 시 대응 ○(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 개발 환경 및 인프라 개발용 Credit 무상 지원(\$300~10,000) * \$300 이상 지원시 별도 승인 필요 - SaaS화에 필요한 인프라 제공(IaaS, PaaS) * 기타 항목에 기입된 OPN 가입이 선행되어야 함 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 마케팅 비용 지원 <ul style="list-style-type: none"> · 대외 마케팅 시, 부대 비용 최대 50% 지원(CIP Partner인 경우에 한함) - 오라클 로고를 활용한 브랜딩 <ul style="list-style-type: none"> · "Powered by Oracle" 브랜딩 활용 가능 - 마켓 플레이스에 솔루션을 등재하고 홍보 및 판매가 가능 - 한국 오라클 소셜 채널에 회사 및 솔루션 홍보 - SaaS 제품 홍보를 위한 언론기사 작성 및 배포 * 기타 항목에 기입된 OPN 가입이 선행되어야 함 ○(기타) <ul style="list-style-type: none"> - 오라클DB 사용 고객을 위한 OSR(Oracle Support Reward) 프로그램 제공 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 혁신적인 오라클 클라우드 교육에 무상으로 참여 가능 <ul style="list-style-type: none"> · 오라클 클라우드 온라인 교육 제공(Oracle Learning Explorer) · 오라클 클라우드 혁신센터(Oracle Cloud Center of Excellence)를 통한 교육 지원 ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 클라우드 운영을 위한 비용 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> · 비용 효율적인 클라우드 운영방안, 장애에 강한 고가용성 아키텍처 설계, 클라우드 보안 확보 방안) - 글로벌 서비스를 위한 인프라 구축 방안 컨설팅 ○(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 개발 환경 및 인프라 개발용 Credit 무상 지원(\$300~10,000) * \$300 이상 지원시 별도 승인 필요 - SaaS화에 필요한 인프라 제공(IaaS, PaaS) * 기타 항목에 기입된 OPN 가입이 선행되어야 함 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 마케팅 비용 지원 <ul style="list-style-type: none"> · 대외 마케팅 시, 부대 비용 최대 50% 지원(CIP Partner인 경우에 한함) - 오라클 로고를 활용한 브랜딩 <ul style="list-style-type: none"> · "Powered by Oracle" 브랜딩 활용 가능 - 마켓 플레이스에 솔루션을 등재하고 홍보 및 판매가 가능 - 한국 오라클 소셜 채널에 회사 및 솔루션 홍보 - SaaS 제품 홍보를 위한 언론기사 작성 및 배포 * 기타 항목에 기입된 OPN 가입이 선행되어야 함 ○(기타) <ul style="list-style-type: none"> - 오라클DB 사용 고객을 위한 OSR(Oracle Support Reward) 프로그램 제공
	유상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 오라클 전문 교육 기관(Oracle University)에 의한 교육 - 오라클 클라우드 솔루션에 대한 교육 프로그램 - 오라클 클라우드 자격증에 관한 교육 프로그램 및 응시료(Oracle Certification) ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 전문 컨설턴트를 통한 SaaS 사업화 및 글로벌 진출 위한 클라우드 운영 및 기술 컨설팅 - 오라클 클라우드 파트너를 이용한 클라우드 매니지드 서비스 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 오라클 전문 교육 기관(Oracle University)에 의한 교육 - 오라클 클라우드 솔루션에 대한 교육 프로그램 - 오라클 클라우드 자격증에 관한 교육 프로그램 및 응시료(Oracle Certification) ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 전문 컨설턴트를 통한 SaaS 사업화 및 글로벌 진출 위한 클라우드 운영 및 기술 컨설팅 - 오라클 클라우드 파트너를 이용한 클라우드 매니지드 서비스

	<ul style="list-style-type: none"> o(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 제공된 Credit 이상의 클라우드 사용 비용 o(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 오라클 행사에 부스 운영 및 홍보 기회를 제공 <ul style="list-style-type: none"> · "Oracle Open World" 및 "클라우드 월드 서울"과 같은 대형 행사에 부스를 운영하고, 솔루션을 홍보할 수 있는 기회를 제공 o(기타) <ul style="list-style-type: none"> - OPN(Oracle Partner Network) 가입 비용 	<ul style="list-style-type: none"> o(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 제공된 Credit 이상의 클라우드 사용 비용 o(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 오라클 행사에 부스 운영 및 홍보 기회를 제공 <ul style="list-style-type: none"> · "Oracle Open World" 및 "클라우드 월드 서울"과 같은 대형 행사에 부스를 운영하고, 솔루션을 홍보할 수 있는 기회를 제공 o(기타) <ul style="list-style-type: none"> - OPN(Oracle Partner Network) 가입 비용
--	--	--

선도기업명	유/무상	주요 지원내용	
		지원과제 수행기간 내 (2022.6.~2022.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2022.12.~)
알리바바 클라우드 인터내셔널 (AlibabaCloud)	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 정기 Cloud Webinar 초청 - 온라인 기술 인증 코스 교육 - 사이버 보안법 등 IT 법률 교육 ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 전문가 및 파트너를 통한 상시 컨설팅 - 정기 Q&A 미팅 - 중국 IT 법률 유관 컨설팅 ○(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - Test용 클라우드 계정 사용 - 중국/한국/글로벌 IDC 사용 - Credit Coupon 지원(3개월 이상, 별도 협의) ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 정기 온/오프라인 행사 초청 - 파트너와 연계된 마케팅 지원 - 홈페이지 내 등재(프로젝트 완료 후) 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 정기 Cloud Webinar 초청 - 온라인 기술 인증 코스 교육 - 사이버 보안법 등 IT 법률 교육 ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 전문가 및 파트너를 통한 상시 컨설팅 - 정기 Q&A 미팅 - 중국 IT 법률 유관 컨설팅 ○(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - Test용 클라우드 계정 사용 - 중국/한국/글로벌 IDC 사용 - Credit Coupon 지원(상시 협의) ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 정기 온/오프라인 행사 초청 - 파트너와 연계된 마케팅 지원 - 홈페이지 내 등재(프로젝트 완료 후)
	유상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 기술 인증 시험 응시 ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 24/7 정식 유지보수 지원 ○(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 클라우드 사용 비용 - 선도기업용 할인 지원 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육) <ul style="list-style-type: none"> - 기술 인증 시험 응시 ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 24/7 정식 유지보수 지원 ○(인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 클라우드 사용 비용 - 선도기업용 할인 지원