

전년도(2018년) GSIP 클라우드 선도기업 주요 지원 내용

★ 올해(2019년) 클라우드 선도기업 주요지원내용은 2월 28일(목) NIPA 웹사이트에 게재 예정

기업명	구분	주요 지원내용		비고
		협약기간 내	협약기간 이후	
케이티	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) - kt 클라우드 초급/중급/고급 교육 및 SaaS 비즈니스 컨설팅 ○(개발환경 및 인프라) - (IaaS) ucloud (기업 당 1,000만원 상당) ○(마케팅) - ucloud biz 마켓플레이스 혹은 Bizmeka 내 게시 및 홍보 - kt 공동 마케팅 기회 제공 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) - 초급/중급/고급 보수 교육 1회 실시(신청기업 대상) ○(마케팅) - 홍보 및 마켓플레이스 등록 ○(개발환경 및 인프라) - SaaS화 솔루션 지원/초기구축 무상지원 - 클라우드 서버 모니터링 솔루션 무상 제공 	국내
	유상	<ul style="list-style-type: none"> ○(컨설팅) - Cloud 아키텍처 컨설팅 및 매니지드 서비스(기술지원) 할인 제공 ○(마케팅) - 클라우드 프론티어 컨퍼런스 부스 참여 실비 	<ul style="list-style-type: none"> ○(개발환경 및 인프라) - kt ucloud biz기반에서 자체솔루션을 즉시 SaaS서비스 지원 - 약정 기간 내 최대 할인을 적용 제공(최대 2년) 	

기업명	구분	주요 지원내용		비고
		협약기간 내	협약기간 이후	
네이버비즈니스 플랫폼	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 클라우드 인프라 환경, 기존 솔루션 전환 방안, 클라우드 운영 노하우 ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - NAVER cloud Biz - 국내 및 해외거점의 클라우드 인프라 및 개발, 운영, 보안환경 제공 - NAVER/Line의 기술노하우 및 NBP파트너사의 기업용서비스 기술 노하우 공유 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - NBP 보유 사업 제휴 네트워크를 활용한 판로 개척 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 클라우드 서비스 사업화, 클라우드 운영 컨설팅 및 지원 (서비스 최적화 및 국내외 각종 보안 인증 취득 지원 등) - 해외 진출을 위한 글로벌 인프라 구축 방안 ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 글로벌 거점인프라 및 전용 네트워크 제공 - IDC(미국,일본,동남아,유럽)를 이용한 서비스 글로벌화 지원 - NAVER/Line 동일 수준의 글로벌 N/W지원을 통한 서비스 안정성 제공 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - NBP 파트너 프로그램 활용(파트너십 체결 시) (NBP 사업네트워크를 활용한 영업 및 마케팅 전개 지원) - 공동 프로모션 및 영업 전개, N/W를 통한 판로 개발 지원 	국내
	유상	<ul style="list-style-type: none"> ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 국내외 전시회 및 세미나 공동참여 - 브랜드 검색광고 등 지원 (개발기업 선정 후, 별도 협의) 		
엔에이치엔 엔터테인먼트	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - TOAST Cloud 기본 교육 및 최신 보안 트렌드, 기술 운영 등 ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - TOAST 3개월간 월 1,000천원 내 무상 지원 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 언론 홍보, 자체홍보(홈페이지 등), 국내외 전시회 참여지원 등 		국내
	유상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - UI/UX 컨설팅(서비스 범위에 따라 협의) ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 무상 범위 초과 사용료(사용한 만큼 과금) ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 키워드, 배너, 동영상 등 온라인 광고 유상 지원(예산 내 협의) <p>※ 유상 광고 집행 시 온라인 마케팅 컨설팅 및 광고 운영 마케팅 솔루션 무상 제공</p>	<ul style="list-style-type: none"> ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - TOAST Cloud(사용한 만큼 과금) ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 키워드, 배너, 동영상 등 온라인 광고 유상 지원(예산 내 협의) <p>※ 유상 광고 집행 시, 온라인 마케팅 컨설팅 및 광고 운영, 마케팅 솔루션 무상 제공</p>	

기업명	구분	주요 지원내용		비고
		협약기간 내	협약기간 이후	
코스콤	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 교육 대상자 별 맞춤형 클라우드 관련 교육 및 사업관련 컨설팅 제공 (집합, 온라인, 방문 교육 실시) ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - IT인프라(IaaS) 및 SaaS 개발환경(PaaS·DevOps) 환경 제공 - 웹 기반 서비스 포털 제공 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 자사 및 유관기관 관련 행사 시 홍보 기회 제공 - 자사 온라인/오프라인 홍보매체에 홍보 및 기사 보도 - 자사 관련 사업 추진 시 참여 기회 제공 	<ul style="list-style-type: none"> ※ 협약기간 이후 지속적인 파트너십 구축 시 6개월간 유지 ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 교육 대상자 별 맞춤형 클라우드 관련 교육 및 사업관련 컨설팅 제공 (집합, 온라인, 방문 교육 실시) ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 코스콤 클라우드 마켓플레이스 이용 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 자사 및 유관기관 관련 행사 시 홍보 기회 제공 - 자사 온라인/오프라인 홍보매체에 홍보 및 기사 보도 - 자사 관련 사업 추진 시 참여 기회 제공 - 코스콤 클라우드 구축 서비스 참여기회 제공 	국내
	유상		<ul style="list-style-type: none"> ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - IT인프라(IaaS) 및 SaaS 개발환경(PaaS·DevOps) 환경 제공 - 웹 기반 서비스 포털 제공 ※ 협의된 기간동안 표준가격 대비 최대 15% 할인 	
웰데이터시스템	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 평균 월 1일 이상 교육 및 컨설팅 지원 - SaaS 심층 교육, 클라우드 개론, 벤더(KT, IBM, AWS)별 클라우드 교육 - 클라우드 도입 단계별 밀착 컨설팅 지원 및 해외 시장 진출 지원 ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - (IaaS) kt ucloud biz, AWS (월 50만원 상당) ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 국내 주요 클라우드 행사 참여 기회 제공 - KT ucloud biz Cloud Frontier 세션 발표 기회 지원 - 클라우드 엑스포 코리아 부스 참여 지원 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 기존 시스템 비용 최적화 및 신규 시스템 구성 컨설팅 ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 기존 사용 인프라 이전 관련 무상 기술 지원 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 글로벌 마케팅 타겟 국가 선정(서비스 및 개발기업 역량 고려) - 해외 채널 및 고객사 활용한 사업화 지원 - 해외 영업활동 지원(필요시 공동 영업) ○(기타) <ul style="list-style-type: none"> - 클라우드 관련 세미나 개최 시 세션 발표 기회 제공 - 월간 뉴스레터 내 게재 - 클라우드 전문 커뮤니티(CloudDay.com) 내 게재 	국내
	유상	<ul style="list-style-type: none"> ○(컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 외부 인사 초청 강연 및 SaaS 전문 인력 컨설팅(약 300만원) ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 해외현지 홍보 및 마케팅 지원(약 1,200만원 이상) 	<ul style="list-style-type: none"> ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - (IaaS) 기존 사용 인프라 10% 할인 (kt ucloud biz, AWS) 	

기업명	구분	주요 지원내용		비고
		협약기간 내	협약기간 이후	
더존비즈온	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) - SaaS 서비스 제공경험을 축적한 전문가 수준의 구축/운영인력을 통한 교육 및 컨설팅 진행 - Duzon Business Platform 교육 및 컨설팅 과정 진행 ○(개발환경 및 인프라) - 더존비즈온 강촌 클라우드센터의 물리적 자원을 이용하여 개발 지원 ※ 수혜업체에 따라 small/medium/large 모델 인프라 지원 ○(마케팅) - 온/오프라인 인프라를 활용한 국내마케팅 지원 - 더존비즈온 해외법인을 통한 해외마케팅 방안 마련 및 지원 (시장조사, 현지화 컨설팅, 전시회 및 상담회 지원 Network 관리 등) 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) - SaaS 서비스 제공경험을 축적한 전문가 수준의 구축/운영인력을 통한 교육 및 컨설팅 진행 - Duzon Business Platform 교육 및 컨설팅 과정 진행 ○(개발환경 및 인프라) - 더존비즈온 강촌 클라우드센터의 물리적 자원을 이용하여 개발 지원 ※ 수혜업체에 따라 small/medium/large 모델 인프라 지원 ○(마케팅) - 온/오프라인 인프라를 활용한 국내마케팅 지원 - 더존비즈온 해외법인을 통한 해외마케팅 방안 마련 및 지원 (시장조사, 현지화 컨설팅, 전시회 및 상담회 지원 Network 관리 등) 	국내 (18년 신규)
	무상	-	-	

기업명	구분	주요 지원내용		비고
		협약기간 내	협약기간 이후	
Amazon Web Service (AWS)	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 파트너사 전용 기술 문서 제공 - AWS 기술역량 강화를 위한 각종 교육 행사 초청(AWSomeday 등) - SaaS 전문가 오피스아워(국내외 SaaS 전문가와의 Q&A를 위한 별도 시간 운영 및 지원) ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 개발 및 테스트 활동을 위한 Innovation Sandbox Credit 지원을 통해 AWS 제공 전체 서비스 중 희망 서비스를 선택 사용 가능 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 솔루션 마켓플레이스 등록 기회 제공 및 절차 지원 - AWS 개최 SaaS 관련 이벤트의 부스 또는 발표 참여를 통한 홍보 기회 제공 - AWS 테크놀로지 파트너사 공동 마케팅 자료 제작시 포함하여 홍보 기회 제공 	<ul style="list-style-type: none"> ※ 개발기업과 공동 사업계획 확정 및 이행 약속을 따를 시, 협약기간 내와 동일 수준 또는 이상 수준으로 지원 ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 파트너사 전용 기술 문서 제공 - AWS 기술역량 강화를 위한 각종 교육 행사 초청(AWSomeday 등) - 국내외 SaaS 전문가와의 Q&A를 위한 별도 시간 운영 및 지원 ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 개발 및 테스트 활동을 위한 Innovation Sandbox Credit 지원을 통해 AWS 제공 전체 서비스 중 희망 서비스를 선택 사용 가능 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 솔루션 런칭 시 파트너사 PR/인터뷰를 통한 홍보 지원 - 고객사 POC 요청 시 필요 클라우드 인프라 비용 - 신규 고객사 발굴을 위한 공동 프로모션 기획시 필요 클라우드 인프라 비용 지원 	글로벌 (미국)
	유상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 클라우드 기본 설계 및 개발, 운영을 위한 엔지니어의 인프라 기술교육 커리큘럼(퍼블릭 클래스) 수강 시 20% 할인 지원 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - AWS 글로벌(re:Invent) 이벤트 부스 또는 발표 참여 기회 제공 	<ul style="list-style-type: none"> ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 파트너로 AWS 웹페이지 내 별도 등재 	

기업명	구분	주요 지원내용		비고
		협약기간 내	협약기간 이후	
Cybozu	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 글로벌 클라우드 서비스 플랫폼 kintone 교육 기본과정 - "Welcome to kintone" 교육교재 저작권 및 책자 - SaaS 개발을 위한 교육용 kintone 라이선스(1개월) - kintone 개발자 교육 프로그램(개발자 ID 발급) - kintone 연계 SaaS 솔루션 개발 컨설팅 * 온라인 문의 대응 등 - kintone 연계 솔루션 API 및 플러그 인 샘플 제공 ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 국내 SaaS 기업 개발을 위한 인프라 (cybozu.com) ※ 사이보즈는 PaaS 전문기업으로서 자체 데이터센터를 보유, 인프라가 포함된 클라우드 서비스 플랫폼, 그룹웨어 제품을 제공하는 기업으로 기존의 IaaS 업체와 같이 가상 서버, 스토리지 등을 임대 판매하는 형태와는 상이함 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 일본 클라우드 전시회 및 세미나 정보 제공 - 일본어 브로셔 및 동영상 소개자료 제작 안내 정보 - 사이보즈 kintone Cafe 및 SNS 홍보자료 제공 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 사이보즈 개발자 네트워크 활용 (Rest API 및 솔루션 연계 개발 사례 제공) ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 국내 SaaS 기업 개발을 위한 인프라 (cybozu.com) ※ 사이보즈는 PaaS 전문기업으로서 자체 데이터센터를 보유, 인프라가 포함된 클라우드 서비스 플랫폼, 그룹웨어 제품을 제공하는 기업으로 기존의 IaaS 업체와 같이 가상 서버, 스토리지 등을 임대 판매하는 형태와는 상이함 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 일본 클라우드 전시회 및 세미나 정보 제공 - 일본어 브로셔 및 동영상 소개자료 제작 안내 정보 - 사이보즈 kintone Cafe 및 SNS 홍보자료 제공 	글로벌 (일본)
	유상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - kintone 연계 SaaS 솔루션 개발 전문가 컨설팅 * 사이보즈 파트너사 일본인 강사 방한 교육(전문가 과정) ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 전시회 출전료(사이보즈 컨퍼런스) 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 전문가 과정 교육 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 일본 현지설명회 및 비즈니스 간담회 개최, 컨퍼런스 참가 ○(기타) <ul style="list-style-type: none"> - 일본내 대리점 계약 및 지사설립 지원(실비) - 일본 현지 메인テナンス 체제 구축 지원(실비) 	

기업명	구분	주요 지원내용		비고
		협약기간 내	협약기간 이후	
Microsoft	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - Azure Discovery(4시간), 클라우드 캠프(2일), Advanced 워크샵(2일) - MS 클라우드 전문가에 의한 1:1 아키텍처 컨설팅, 기술코딩 이벤트(Hackfest) ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 개발용 클라우드 무상지원(약 1백 만원) - SaaS 개발 및 운영을 위한 클라우드 인프라 Microsoft Azure(IaaS, PaaS) 보유 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 공동 영업 및 공동 마케팅을 통한 사업 지원 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - Azure Discovery(4시간), 클라우드 캠프(2일), Advanced 워크샵(2일) 코스별 월 1회 개설 및 반복수강 가능 - 기술 컨설팅(대면) 월 1회, 이메일/전화 수시 - SaaS 기획 컨설팅 수시 ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - B2B SaaS 개발용 클라우드 사용권(요청 시 1회) ※ 기능 추가 고도화 및 추가 애플리케이션 개발 시 승인 절차 후 추가 지급 가능 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 공동 영업 및 공동 마케팅을 통한 사업 지원 	글로벌 (미국)
	유상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 공인 교육 파트너를 통한 Azure 교육(과정에 따라 1인 110~250만원) - 클라우드 이행 진단 컨설팅, 프리미엄 기술지원 프로그램 ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 영업 진행 중 필요한 클라우드 비용 - 데모 및 고객테스트 등 기본 지원 외에 추가되는 사용량 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 공동영업을 위한 솔루션페어 및 대규모 컨퍼런스 부스참여(1회 300~2,000만원) - 글로벌 파트너 행사 참가(MS Inspire(7월) 행사 참석 제반비용(1인 약 500만원) 및 부스 참가 비용(\$14,900) 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 공인 교육 파트너 교육(웹타임, 다이내믹 러닝) - 클라우드 이행 진단 컨설팅 ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - B2B SaaS 개발용 클라우드 계약 ※ 계약 방법에 따라 월간 과금 또는 연간 사용량 계약 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - 국내 클라우드 로드쇼 부스 전시, 전 세계 파트너사 대상 행사 참여 제반 비용 	

기업명	구분	주요 지원내용		비고
		협약기간 내	협약기간 이후	
Alibaba Cloud	무상	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 기본 클라우드 교육 지원 (솔루션 구축시 필요한 부분) ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 서비스의 근간이 되는 서버, 네트워크, 저장소 등 일체 지원 (기본 \$10K/12개월, 초과시 별도협약) - 딥-러닝 빅데이터 관련 인프라 지원 - Anti-DDos, WAF(웹 방화벽) 서비스 지원 - ICP 등록 지원 ※ 중국내 인터넷 서비스를 위한 필수허가 ICT를 대행 신청 지원 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - Alibaba Marketplace와 공식 SNS를 통한 지원 - 그룹내 유관 사업자 연결지원 - 일본 소프트뱅크 클라우드와 협력 지원을 통한 일본시장 진출 지원 ○기타 <ul style="list-style-type: none"> - 알리바바 클라우드 창원 경진대회 지원 (8월 예선, 10월 본선) 	<ul style="list-style-type: none"> ○(교육 및 컨설팅) <ul style="list-style-type: none"> - 알리바바 클라우드 공인인증 시험 ACP획득 지원 ○(마케팅) <ul style="list-style-type: none"> - Alibaba Marketplace와 공식 SNS를 통한 지원 - 그룹내 유관 사업자 연결지원 - 일본 소프트뱅크 클라우드와 협력 지원을 통한 일본시장 진출 지원 	국내 (18년 신규, 중국, 일본)
	유상		<ul style="list-style-type: none"> ○(개발환경 및 인프라) <ul style="list-style-type: none"> - 서비스의 근간이 되는 서버, 네트워크, 저장소 등 일체 지원 - 딥-러닝 빅데이터 관련 인프라 지원 - Anti-DDos, WAF(웹 방화벽) 서비스 지원 - ICP 등록 지원 ※ 정가대비 50% 할인된 금액으로 지원 	